

VIP 金卡服务合同

甲方：美国国际贸易中心/美国环球商务通

乙方：

甲方和乙方经过友好协商，就乙方委托甲方在美国开发市场一事达成协议如下：

1, 乙方责任与义务

- a). 乙方同意由甲方代理其_____产品在美国开发市场事宜。
- b). 乙方每年邮寄样品 100 件到甲方
- c). 乙方每年邮寄产品英文说明书 7,000 本到甲方。
- d). 乙方同意每年付给甲方开发美国市场之代理费用 124,000 美金，此费用可以分 3 次付给：第一次付 40% (49,600 美金)，推广到了 30 个批发商了以后，开始付下一个 30% (37,200 美金)，推广到了 60 个批发商了以后，开始付最后一个 30% (37,200 美金)，第二年以后的服务费必须在头一年最后一个月内一次性付清。自签字之日起，第一次 40% 推广费 (49,600 美金) 乙方将在 10 日之内汇给甲方。

汇到甲方银行账号：

公司名称：American International Trade Center Corp.

地址：10693 Wiles Road suite 222, Coral Spring, Florida 33076, USA

电话：1-888-854-1688

传真：1-888-854-3676

开户名：American International Trade Center Corp.

银行名称：Washington Mutual

账号：4211887356

银行地址：4809 Coconut Creek Pkwy, Coconut Creek, Florida 33073, USA

SWIFT 号码：WMSBUS66

银行电话：1-954-698-9056

2, 甲方责任与义务

- a). 前期市场评估与定位：

甲方收到上述资料 30 天之内给出乙方详尽的该产品市场定位报告，包括：

该产品在美国的建议零售价

该产品在美国的建议一级批发价

该产品在美国的建议二级批发价

该产品在美国的预测市场份额

该产品进入美国市场的销售方式

该产品进入美国市场的广告方式

- b). 甲方当年开发并保持全美国各地的批发商/分销商 100 个以上
- c). 甲方每年保持全美国各地的批发商/分销商 100 个以上，如果中途有批发商/分销商退出，甲方负责在 60 天之内补上。
- d). 批发商/分销商直接从乙方订货，双方直接结算。运费由批发商/分销商负责承担。
- e). 乙方按照上述 1 条 d)款的要求给甲方付了款项之后，如果甲方在收到该笔款项的 6 个月之内没有按照上述 1 条 d)款的要求的数量给客户开发到所要求的分销商数量，甲方同意把所缺少分销商数量按照每一个分销商 1,240 美金的金额返还给乙方。

此合同期限为 5 年，自签字之日起生效。乙方每年年底有权决定此合同的继续与否。

甲方：美国国际贸易中心

乙方：

地址：10693 Wiles Road suite 222,
Coral Springs, Florida 33076, USA

地址：

电话：1-888-854-1688

电话：

传真：1-888-854-3676

传真：